

گپ‌وگفت با یک کارآفرین نمونه؛

از یک اتاق ۹ متری تا راه‌اندازی تولیدی لباس نوزاد در قزوین

تهران (پانا) - به‌گفته کارآفرین موفق قزوینی من از یک فضای ۹ متری کارم را شروع کردم، یک تولیدکننده باید نیازهای جامعه و بازار را بشناسد و بر اساس آن تولید کند، باید در خصوص واردات و اجناس خارجی تحقیق کرده و سپس نسبت به تولید اقدام کند.

به‌ZWNJ& گزارش ایسنا، نرگس تقی‌ZWNJ& زاده اظهار کرد: ۲۰ سال پیش با گرفتن دیپلم خیاطی پدرم در شهر محمدیه برای من یک مغازه اجاره کرد و ۱۰ سال به تک‌ZWNJ& دوزی مشغول بودم، بعد از ازدواج به‌ZWNJ& دلیل بچه‌ZWNJ& داری و همسرداری کار کردن در بیرون از منزل برایم سخت بود و در منزل تک‌ZWNJ& دوزی می‌ZWNJ& کردم، بعد از آن به راه‌ZWNJ& اندازی تولیدی روی آوردم.

وی ادامه داد: در واقع خانواده‌ZWNJ& ام مرا تشویق کردند که خودم یک تولیدی راه بیندازم، همسرم سال ۸۹ وقتی علاقه من را دید اتومبیلش را فروخت و برایم در یک اتاق ۹ متری یک کارگاه کوچک با یک چرخ اضافه به راه انداخت.

این پیشران تولید لباس نوزاد بیان کرد: بعد از مدتی با یک تولیدکننده در تهران آشنا شدم در ابتدا شورت آموزشی کودک دوخت تُرک را به من دادند و گفتند مثل آن را برایشان بدوزم. پس از تحویل از کار با کیفیت خوششان آمد و بعد از آن سفارش لباس نوزاد به من دادند.

وی اضافه کرد: هر سال با کار بیشتر به کارگاه چرخ اضافه کردم. الان وقتی کار باشد ۲۰ نفر و زمانی که کار کم باشد حداقل ۱۰ نفر در کارگاه مشغول به کار می‌ZWNJ& شوند البته برخی از بانوان مشغول در این کارگاه سرپرست خانوار هستند.

تقی‌ZWNJ& زاده خاطر نشان کرد: سال ۹۰ از سازمان فنی‌ZWNJ& و حرفه‌ZWNJ& ای مجوز مشاغل خانگی گرفتم. به جرئت می‌ZWNJ& توانم بگویم که نفر اول یا دوم در استان بودم که جواز پشتیبان گرفتم و تاریخ آن ۲ ساله بود، بعد از ۲ سال که برای تمدید مجوز رفتم این‌ZWNJ& بار سازمان صمت متولی امر بود که همراهی لازم را با من داشتند و موفق شدم با معرفی به بانک وام دریافت و کارگاه را تجهیز کنم.

تهیه مواد اولیه

وی گفت: اوایل خودم مواد اولیه را از تهران می‌ZWNJ& خریدم و محصول تولیدی را به تهران می‌ZWNJ& دادیم اما طی چند سال اخیر با گرانی مواد اولیه سرمایه اندک ما کفاف خرید مواد اولیه را نمی‌ZWNJ& داد و چون همسرم هم کارگر بود سرمایه‌ZWNJ& دیگری برای خرید مواد اولیه نداشتم، برای حفظ کارگاه تصمیم گرفتم با خریدار جنس از تهران به صورت دستمزدی کار کنم و خودشان مواد اولیه را خریداری کنند.

این کارآفرین نمونه تصریح کرد: الان مواد اولیه به ما می‌ZWNJ& دهند و پس از دوخت، محصول را به صورت عمده به آن‌ZWNJ& ها تحویل می‌ZWNJ& دهیم، آنان به واسطه برندی که دارند محصولات را در جعبه قراردادده و پخش می‌ZWNJ& کنند. اگر خودمان بخواهیم تولید کنیم و بفروشیم به سرمایه بسیاری نیاز داریم و از سویی دیگر باید برند ثبت و بازاریابی کنیم.

فضای مجازی بستری جدید برای بازاریابی

وی افزود: تا زمانی که پارچه و مواد اولیه ارزان بود از بستر فضای مجازی برای فروش استفاده می‌ZWNJ& کردم ولی با تغییر

روند و کار کردن به ZWNJ؛ صورت دستمزد، فروش مجازی را هم تعطیل کردم.

تقی ZWNJ؛ زاده اظهار کرد: در کنار دوخت لباس کودک از بازار داخل استان غافل نشدم و لباس فرم برای هلال ZWNJ؛ احمر، لباس بیمار برای بیمارستان رحیمیان و لباس کارگری برای شرکت ZWNJ؛ های تولیدی می ZWNJ؛ دوزم.

وی اشاره کرد: خودم دستمزد زیادی بر نمی ZWNJ؛ دارم چون دوست دارم چرخ ZWNJ؛ کاران در کنارم بمانند، در اغلب تولیدی ZWNJ؛ ها به ZWNJ؛ دلیل پرداخت هزینه پایین، چرخ ZWNJ؛ کاران نمی ZWNJ؛ مانند ولی خدا را شاکرم گروه خوبی در کارگاه مشغول به کار هستند و ۱۰ سال است که همراه من هستند.

این بانوی کارآفرین خاطرنشان کرد: در ابتدا مالیات برای مشاغل خانگی رایگان بود و هفت سال پیش سالانه ۱۴ هزار تومان مالیات می ZWNJ؛ دادیم الان ۱۴۰ هزار تومان سالانه مالیات می ZWNJ؛ دهیم، با توجه به اینکه خیاطی شغلی فصلی محسوب می ZWNJ؛ شود این مبلغ برای دیگر کارگاه ZWNJ؛ ها زیاد است.

وی با تأکید بر اینکه سرمایه حرف نخست را در مشاغل خانگی می ZWNJ؛ زند، اضافه کرد: اغلب خانم ZWNJ؛ ها سرمایه ZWNJ؛ ای ندارند که بتوانند کسب ZWNJ؛ و کاری راه ZWNJ؛ اندازی کنند برای همین مجبور هستند تسهیلات بانکی بگیرند ولی به اندازه ZWNJ؛ ای در این راه اذیت می ZWNJ؛ شوند که خیلی از آن ZWNJ؛ ها در نیمه ZWNJ؛ راه منصرف می ZWNJ؛ شوند.

عدم نظارت در اعطای تسهیلات مشاغل خانگی

تقی ZWNJ؛ زاده بیان کرد: البته در اعطای وام باید نظارت لازم صورت گیرد چه بسا افرادی هستند که وام را با عنوان مشاغل خانگی دریافت کرده و سپس وارد بازارهای دیگری مانند خودرو می ZWNJ؛ کنند و در این میان تولیدکننده واقعی برای اندک مبلغی نمی ZWNJ؛ تواند وام بگیرد.

وی تشریح کرد: کارآفرینان برای گسترش کسب و کار خود به تسهیلات جدید نیاز دارند ولی متأسفانه طبق قانون چنین چیزی ممکن نیست و می ZWNJ؛ گویند یک ZWNJ؛ بار تسهیلات دریافت کردید، من به ZWNJ؛ عنوان کارآفرین برای به کارگیری نیروهای بیشتر باید فضای کارگاهم را گسترش دهم که این امر با سرمایه حاصل از وام نخست ممکن نیست. دولت باید تسهیلات سرمایه در گردش به کارآفرینان اعطا کند تا در روند فعالیت با مشکلات عدیده ZWNJ؛ ای مواجه نشوند.

واردات به بازار داخل لطمه زده است / خیاطی اشباع نشده است

این کارآفرین در خصوص دیگر مشکلات بیان کرد: واردات به بازار داخل به خیلی از کسب ZWNJ؛ و کارها لطمه زده است. مجلس اگر قانون ممنوعیت واردات پوشاک را تصویب کند قطعاً تولیدی ZWNJ؛ های بسیاری در کشور رونق خواهند گرفت.

وی توضیح داد: اگر جنس خارجی وارد نشود و تولیدکنندگان با کیفیت بدوزند بازار داخل جای کار بسیار دارد و هنوز اشباع نشده است. در کشور با ۲ دسته مشتری روبه ZWNJ؛ رو هستیم، مشتریانی که به ZWNJ؛ دنبال برند خارجی هستند و مشتریانی که قیمت و کیفیت برایشان مهم است. اگر تولیدکننده ZWNJ؛ ای کار با کیفیت، مدل خوب و خلاقیت داشته باشد قطعاً بازار برایش اشباع نشده است و مشتری خود را خواهد داشت.

برای فرهنگ ZWNJ؛ سازی خرید کالای ایرانی ضعیف عمل کردیم

تقی ZWNJ؛ زاده اظهار کرد: در مقوله فرهنگ ZWNJ؛ سازی برای خرید کالای ایرانی ضعیف عمل کردیم اگر جنس خارجی وارد نشود همه مجبور خواهند بود جنس ایرانی بخرند و این بازار و حتی محصولات تولیدی ما قابل رقابت با محصولات مشابه ترک است. باید میدان برای کارآفرینان فراهم شود و فرهنگ ZWNJ؛ سازی نیز صورت گیرد.

وی بیان کرد: به افرادی که علاقه ZWNJ؛ مند به فعالیت در حوزه مشاغل خانگی هستند توصیه می ZWNJ؛ کنم در ابتدا باید

سرمایه خوبی داشته باشند که اگر دولت حمایت لازم را داشته باشد و این سرمایه را در اختیار آنان قرار دهد می‌توانند یک کسب‌وکار راه‌اندازی کنند.

این کارآفرین با تأکید بر اینکه من از یک فضای ۹ متری کارم را شروع کردم، گفت: یک تولیدکننده باید نیازهای جامعه و بازار را بشناسد و بر اساس آن تولید کند، باید در خصوص واردات و اجناس خارجی تحقیق کرده و سپس نسبت به تولید اقدام کند. برخی‌ها وقتی کارگاہم را می‌بینند به فکرشان می‌افتد یک شبه کارگاہ راه‌اندازی کنند، اما باید بگویم این کارگاہ حاصل ۱۵ سال تجربه و سختی کشیدن در این راه است.

تقی‌زاده در پایان توصیه کرد: هر حرفه‌ای که می‌خواهید آغاز کنید باید مهارت داشته باشید و در کنار آن نحوه فعالیت در بازار را بدانید. فروش هم به مهارت نیاز دارد و افرادی که وارد مشاغل خانگی می‌شوند باید تمامی این مهارت‌ها را کسب کنند.